



Zo ben ik
begonnen!



Je wilt een onderneming starten terwijl je een uitkering hebt? Of je loopt al een tijdje met het plan in je hoofd om voor jezelf te beginnen? Lees dan deze folder en laat je inspireren door ondernemers die deze stap ook ooit hebben gezet.

Love2Pleasure

Rijschool
Erik de Wit

Van der Heijden
Schilderwerken

Internationale
supermarkt
Dünya

Schoonmaak-
organisatie
De Betuwe

VOORAL DOEN

- Zoek goed uit wat je nodig hebt voor je onderneming
- Bepaal of je alles zelf wilt doen of wellicht met hulp van anderen
- Kijk naar je budget en stem je doelen daar op af



Love2Pleasure

Eén grote uitdaging

“Ik hielp mijn vriendin regelmatig met haar bedrijf in erotische artikelen. Toen ik me bedacht dat ook ik een eigen onderneming wilde beginnen ben ik eerst langs de Kamer van Koophandel gegaan. Daar werd ik goed en uitvoerig voorgelicht over wat er komt kijken bij de start van een eigen bedrijf.” Isa van der Singel is de kersverse eigenaresse van Love2Pleasure, een bedrijf in import en in- en verkoop van erotische artikelen via internet. Sinds februari 2011 is ze eigen baas en dat bevalt haar uitstekend.

“In tegenstelling met toen ik in loondienst werkte, kan ik nu mijn eigen werkwijze

bepalen. Als ik acht uur per dag door wil werken, dan doe ik dat. Maar ik kan ook pauze nemen wanneer ik dat wil. Bovendien bepaal ik zelf hoe ik de dingen aanpak. Eigenlijk zie ik in elke hoek van ondernemen wel een uitdaging.” Nu Isa nog in de beginfase van haar onderneming zit, merkt ze hoeveel erbij komt kijken. “In de ochtenden ben ik veel buiten de deur voor afspraken, bijvoorbeeld voor het openen van een zakelijke rekening. Verder ben ik het merendeel van de tijd bezig met het vullen van mijn website, soms zelfs tot laat in de avond. Mijn partner helpt me met het onderhouden van de contacten in China en een vriend van me

ondersteunt mij met de website. Ik sta er dus gelukkig niet alleen voor.”

Nu, na een tijdje zelfstandig ondernemen, durft Isa vooruit te kijken naar een rooskleurige toekomst. “Tot nu toe heb ik geen nadelen van ondernemen onderhouden. En ik ben ook niet bang dat dat gaat komen. De markt is weliswaar bezet met erotische artikelen, maar ik ben van mening dat het veel beter en uitgebreider kan. En daar ga ik voor zorgen.”

Love2Pleasure, www.love2pleasure.nl.

Honderd procent inzet

Jeroen van der Heijden kwam na een reorganisatie bij zijn voormalig werkgever thuis te zitten. Dat was voor hem het laatste duwtje in de rug: hij besloot zijn eigen schildersbedrijf te beginnen. Nu, na één jaar, blikt hij tevreden terug. "Ik ben al schilder sinds mijn zeventiende. Ik weet dus wat ik doe. Van 's ochtends half acht tot 's middags half vijf werk ik bij de klant, voornamelijk particulieren. 's Avonds doe ik de administratie en maak ik de offertes en facturen op. Want het runnen van een bedrijf is meer dan alleen je vak uitoefenen.

Ik had al een aantal klanten toen ik begon, waardoor ik me groten-deels zelfstandig heb kunnen redden. Het UWV heeft me wel op een aantal vlakken geholpen. Ik kon er bijvoorbeeld terecht voor deskundig advies en ondersteuning. En doordat ik mijn WW-uitkering de eerste zes maanden mocht behouden, had ik ook de financiële ondersteuning om een goede start te kunnen maken.

Hoewel je als ondernemer risico's loopt en er veel tijd in je bedrijf gaat zitten, zou ik niet meer anders willen. De vrijheid die ik nu heb, betekent ontzettend veel voor mij. Ik bepaal mijn eigen werktijden en ik heb mijn eigen manier van werken. Bovendien wil ik een zo perfect mogelijk resultaat afleveren, want het gaat om mijn eigen naam. Ik zet me dan ook meer dan honderd procent in voor mijn eigen bedrijf. Of ik ooit zover wil uitgroeien dat ik personeel nodig heb? Nee, ik denk dat ik het werk daarvoor te graag zelf uitvoer. Maar je weet nooit wat de toekomst brengt."

Van der Heijden Schilderwerken is gevestigd aan de Alden Haagstraat 36 in Nijmegen.

Van der Heijden
Schilderwerken

VOORAL DOEN

- Denk aan je verzekeringen en breng de kosten in kaart
- Doe het niet op eigen houtje, maar vraag advies
- Laat je vooral niet gek maken!



Een logische stap

“Of ik ooit nog voor een baas wil werken? Nee, daar heb ik mijn buik vol van.” Erik de Wit startte begin 2010 zijn eigen rijsschool. Voor hem is het glashelder: ondernemen is het mooiste dat er is. “Ik zweer bij zelfstandig ondernemen. Je hebt je eigen verantwoordelijkheid: alles wat goed of slecht gaat, komt direct bij mij terecht. Het is mijn bedrijf, het zijn mijn klanten. Ik beslis dus helemaal zelf hoe ik de dingen aanpak. Dat is voor mij een enorme motivatie om ervoor te gaan.”

Toen Erik vanuit de WW ging solliciteren, kwam Correct op zijn pad. Deze coöpe-

ratieve vereniging van rijsschoolhouders kwam met het idee van een eigen rijsschool. En aangezien Erik eerder ook als rijinstructeur werkte, was de stap zo gezet. “Ik was meteen razend enthousiast en binnen twee maanden had ik mijn eigen bedrijf. Via de vereniging kom ik aan mijn klanten en ik kan er terecht als ik behoefte heb aan feedback. Ik sta er dus niet alleen voor.”

Bij het opstarten van zijn eigen onderneming heeft Erik hulp gehad vanuit het UWV. Ze boden hem de nodige ondersteuning en gaven hem uitleg over zijn rechten en plichten als onderne-

mer. Ook adviseerden ze hem een goed ondernemersplan te schrijven. “Als reactie op mijn plan gaf de bank vrijwel direct akkoord voor een lening. Dat is dan ook mijn grootste tip voor startende ondernemers: stel een goed plan op en maak je doelen duidelijk. Weet wat je wilt en praat er met anderen over, kijk hoe zij het hebben aangepakt. En onderzoek of er een markt is voor jouw dienst of product. Want je idee kan nog zo leuk zijn, het moet natuurlijk wel kans van slagen hebben.”

Rijsschool Erik de Wit is bereikbaar via 06 17988901.

Rijsschool
Erik de Wit



VOORAL DOEN

- Maak je doelen duidelijk in een plan
- Zorg dat je je onderscheidt van anderen
- Praat met anderen en doe onderzoek



Internationale supermarkt Dünya

Een wereldbaan!

Hij heeft producten uit 32 landen in zijn winkel staan en zijn klanten komen uit alle windrichtingen. Kadir Büyükkaya heeft samen met zijn broer een eigen supermarkt aan de Couwenbergstraat in Hatert. “Een internationale supermarkt”, benadrukt hij, want hij verkoopt meer dan alleen Turks fruit. “Toen ik elf jaar geleden thuis zat, kreeg ik het idee een winkel te openen. En niet zomaar een snackbar of shoarmatent, maar een winkel die anders is dan anderen. Je moet je onderscheiden van de rest, anders val je niet op. Daarom ben ik producten gaan verkopen uit alle delen van de wereld. Niet voor niets heet mijn winkel ‘Dünya’. Dat betekent in meer dan 40 landen ‘wereld’.”

Kadir schreef zijn eigen ondernemingsplan en praatte veel met mensen om hem heen. Hoewel de banken sceptisch waren over zijn idee, opende Dünya op 13 mei 2000 haar deuren. “Mensen met wie ik sprak, dachten dat ik zonder ondernemerservaring geen kans van slagen zou hebben. Inmiddels heb ik het tegendeel bewezen en krijg ik zelfs klanten van ver buiten Gelderland. Maar dat is niet allemaal vanzelf gegaan. Ik heb er hard voor moeten werken en van tevoren heb ik een goed plan bedacht. Voorbereiding is immers alles.”

Hard werken, dat doet Kadir nog altijd. Naast het runnen van zijn bedrijf staat hij dagelijks in de winkel om zijn producten te verkopen. Ook brengt hij elke vrijdag zelf een bezoek aan de groot-handel. Hij is niet alleen werkgever, maar ook werknemer; volgens Kadir een absolute voorwaarde voor goed ondernemerschap. Zijn voldoening haalt hij niet alleen uit de winst. “Een eigen bedrijf runnen is mooi. Maar de sociale contacten die het oplevert, dat is pas echt prachtig.”

Internationale supermarkt Dünya zit aan de Couwenbergstraat 115 in Hatert. www.dunyainternational.nl

VOORAL DOEN

- Zorg dat je zin hebt in je ondernemerschap
- Schrijf een goed ondernemingsplan
- Laat je niet ontmoedigen als het even tegen zit

Van dromen naar waarheid

Glazen wassen, trappenhuizen schoonmaken, dakgoten reinigen en houtwerk onderhouden. Patrick Ebben en Davy Jager hebben genoeg te doen. In 2008 namen zij het schoonmaakbedrijf van Davy's oom over. Ze maakten een herstart en zorgden via flyers en mond-tot-mondreclame voor nieuwe klanten. Zo maakten ze hun dromen waar. "Davy was al werkzaam in het bedrijf van zijn oom en ik zat door omstandigheden in de WW. Toen we de kans kregen de zaak over te nemen, grepen we die met beide handen aan. We hebben uitgezocht wat er allemaal bij kwam kijken, hebben de boel netjes op een rij gezet en zijn er volledig voor gegaan."

Naast advies van het UWV en tips uit hun omgeving hebben Patrick en Davy niet veel hulp nodig gehad. Vanuit hun eerdere functies namen ze de nodige ervaring mee op schoonmaakgebied. Daarnaast konden ze bouwen op de bestaande klantenkring van het bedrijf. Voor de administratie namen ze een boekhoudster aan. "Wij richten ons liever op het uitvoeren van ons vak. Want om je klanten tevreden te stellen, moet je goed je best doen. En dus willen we kwaliteit leveren en werken aan goede referenties."

In de toekomst willen we misschien wel één of twee man personeel. En iets anders

Schoonmaak-
organisatie
De Betuwe

dan dit willen we niet meer. We hebben nu meer vrijheid dan ooit, werken zeven tot acht uur per dag en delen onze eigen tijd in. Als we voor een privéafpraak midden op de dag weg moeten, kunnen we dat samen overleggen. Alles gaat wat makkelijker dan wanneer je voor een baas werkt. We zijn dan ook allebei ontzettend gemotiveerd om er iets moois van te maken."

Schoonmaakorganisatie De Betuwe is gevestigd aan de Spinklosstraat 15 in Oosterhout.



VOORAL DOEN

- Luister naar mensen die verstand hebben van ondernemen
- Zorg dat je weet wat je wilt, nu en in de toekomst
- Kijk of een eigen bedrijf rendabel is voor jou

Ben je geïnteresseerd om voor jezelf te beginnen? Weet je dat dat ook kan als je een WW of WWB-uitkering hebt? Dan is nu het juiste moment om de eerste stap te zetten. Daarvoor zijn verschillende mogelijkheden:

- Loop binnen bij Actiecentrum Hatert Werkt op de hoek van de Couwenbergstraat en de Hatertseweg.
- Informeer bij je contactpersoon van je uitkerende instantie.
- Bel met Bureau Zelfstandigen van de gemeente Nijmegen: (024) 329 20 79 / 329 29 63 of mail naar: bureauzelfstandigen@nijmegen.nl. Kijk ook op www.nijmegen.nl, zoekopdracht: eigen onderneming.
- Loop binnen bij de Kamer van Koophandel in Nijmegen aan de Van Schaek Mathonsingel 12 of bel: (026) 353 88 88 of mail naar: gelderland@kvk.nl. Kijk ook op www.kvk.nl/ondernemen/bedrijf-starten/
- Kijk op: www.uwv.nl/eigenbedrijf-ww of www.eindelijkeigenbaas.nl.

Een eigen bedrijf in 10 stappen

Een bedrijf starten kan op allerlei manieren: fulltime, parttime of als zzp'er. Wat je ook kiest, je wilt goed voorbereid aan de slag. Tien belangrijke stappen op weg naar een eigen bedrijf:

- STAP 1** Breng jouw kwaliteiten in kaart
- STAP 2** Verken de markt
- STAP 3** Bepaal jouw marketingstrategie
- STAP 4** Bedenk een bedrijfsnaam
- STAP 5** Kies een rechtsvorm
- STAP 6** Stel algemene voorwaarden op
- STAP 7** Schrijf een ondernemingsplan
- STAP 8** Regel de financiën
- STAP 9** Schrijf jouw bedrijf in bij de KvK
- STAP 10** En nu... klanten vinden

Kijk voor meer informatie op:
[www.kvk.nl/ondernemen/bedrijf-starten/
uw-eigen-bedrijf-in-10-stappen/](http://www.kvk.nl/ondernemen/bedrijf-starten/uw-eigen-bedrijf-in-10-stappen/)



COLOFON

Vormgeving: OptimaForma, Nijmegen
Fotografie: Paul Rapp, Nijmegen
Redactie: HB Communicatie, Apeldoorn
Drukwerk: Drukwerkdeal